

	MACROPROCESO MISIONAL	CODIGO:
	PROCESO GESTION DOCENCIA	VERSION: 1
	PLAN DE TRABAJO DE PASANTÍA	PAGINA: 1 de 4

DESCRIPCION DEL ANTEPROYECTO DE PASANTÍA

DATOS DEL ESTUDIANTE	Apellidos Nombres: VARGAS OCHOA JAVIER ALBERTO	
	Cedula de ciudadanía: 1.105.681.139	Teléfono: 3208554523
	Facultad: FACULTAD DE INGENIERÍA	Programa: INGENIERÍA ELECTRÓNICA
	Inicio de pasantía: 25 DE SEPTIEMBRE DE 2015	Final de pasantía: 24 DE MAYO DE 2016
	Modalidad: PRESENCIAL	
DATOS DE LA EMPRESA	Nombre: NESITELCO S.A.	Teléfonos: (1) 6914801 - (1) 8985310
	Dirección: Km. 7 Autopista Medellín Lote 62 Bodega 3, Funza – Cundinamarca.	Dirección Electrónica: info@nesitelco.com
	Actividad Económica: Otras actividades de telecomunicaciones.	
	Departamento donde realizara la pasantía: AREA COMERCIAL	
DATOS DE LOS DIRECTORES	Apellidos Nombres director externo: GIPSY MESA MANRIQUE MESA Profesión: INGENIERO ELECTRONICO Cargo: GERENTE COMERCIAL	Empresa: NESITELCO S.A. Teléfono: (1) 6914801 – 8985310 Ext.107 e-mail: gmesa@nesitelco.com
	Apellidos Nombres director interno CARLOS MONTUFAR Profesión: INGENIERO ELECTRONICO Cargo: DOCENTE TIEMPO COMPLETO	Teléfono: 3112657400 e-mail: cmontufar9@yahoo.es

	MACROPROCESO MISIONAL	CODIGO:
	PROCESO GESTION DOCENCIA	VERSION: 1
	PLAN DE TRABAJO DE PASANTÍA	PAGINA: 2 de 4

COORDINADOR DE PROGRAMA	Apellido Nombre: HUMBERTO NUMPAQUE Teléfono: 3112777697 e-mail: ihnump@gmail.com
--------------------------------	---

ANTEPROYECTO DE PASANTÍA (MONOGRAFIA)

Título:	SEGUIMIENTO DE PROYECTOS DE INGENIERIA
Descripción del proyecto:	<p>El desarrollo de la actual monografía comprende el compendio de actividades necesarias para realizar una licitación, el proceso de inicio de elaboración de los términos de referencia hasta la adjudicación, luego en la contraparte comprende la preparación de la oferta, los análisis respectivos y la propuesta final que contenga la solución que abarque los términos de referencia, todo lo anterior para proyectos de ingeniería tanto en las áreas de energía (grupos electrógenos, sistemas de puesta a tierra, aires acondicionados, sistemas de baja y media tensión), como de transmisión (fibra óptica, estaciones base, microondas y sistemas BTS entre otros).</p>
Objetivo general:	Analizar el ciclo de vida de un proyecto de ingeniería.
Objetivos específicos:	<ul style="list-style-type: none"> • Identificar los documentos que componen la elaboración de una licitación. • Analizar la licitación y preparar documentos para la participación. • Proponer la oferta en relación a los términos de referencia analizados de un proceso

	MACROPROCESO MISIONAL	CODIGO:
	PROCESO GESTION DOCENCIA	VERSION: 1
	PLAN DE TRABAJO DE PASANTÍA	PAGINA: 3 de 4

licitatorio (análisis técnico, económico etc).

- Realizar seguimiento al proceso licitatorio, preguntas, visitas técnicas, aclaraciones, y tiempos de respuesta y presentación de la oferta.
- Presentar oferta formal cumpliendo los términos de referencia y definiendo el alcance.
- Analizar las órdenes de servicio y de pago para los casos adjudicados para la ejecución de las actividades del proyecto.
- Verificar la coordinación de la ejecución y cumplimiento de las órdenes.
- Verificar la calidad y aceptación de las actividades realizadas.
- Realizar la monografía con el ciclo de vida del proyecto de ingeniería.

Antecedentes

La empresa desde el año 2003 viene teniendo un gran auge desde su creación en el mercado de las soluciones de ingeniería ganando importantes contratos en procesos licitatorios a los que es invitada, actualmente el área comercial cuenta con cuatro personas profesionales responsables de presentar las ofertas, desde sus inicios ha venido teniendo la misma estructura, tras los años ha contado con grandes casos de éxitos para empresas como ETB, MOVISTAR, CLARO S.A., COMCEL, LAZUZ, entre otras. La idea siempre ha sido incluir en el pool de comercial personas capacitadas para resolver de manera satisfactoria las licitaciones. Para el caso personal y la finalidad de la monografía, es realizar un acercamiento desde la parte académica y laboral en un ambiente de participación para procesos de licitaciones, comprendiendo de cómo funciona estos procesos desde su inicio hasta el final, llamado de esta manera “seguimiento de proyectos de ingeniería” que finalmente es el análisis del ciclo de vida de lo anteriormente mencionado.

	MACROPROCESO MISIONAL	CODIGO:
	PROCESO GESTION DOCENCIA	VERSION: 1
	PLAN DE TRABAJO DE PASANTÍA	PAGINA: 4 de 4

Metodología

FASE 1:

Para la primera fase se realizará un análisis de todos los componentes de una licitación.

FASE 2:

Para la segunda fase se realizará un análisis de todos los componentes necesarios en preparar una oferta para una licitación.

FASE 3:

Para la tercera fase se realizará un seguimiento a una licitación adjudicada.

Referencias

[1]Pagina de la empresa. Disponible en: <http://nesitelco.com/es/inicio>

[2]Modelos de procesos licitatorios. Disponible en: www.cepal.org

Preparado por:



JAVIER ALBERTO
VARGAS OCHOA
PASANTE

Aprobado por:

Gipsy Mesa Manrique


GIPSY MESA MANRIQUE
DIRECTOR EXTERNO

Aprobado por:

CARLOS MONTUFAR
DIRECTOR INTERNO